beton de la lomme

Afin de poursuivre notre développement, nous recherchons

Un(e) Technico-commercial(e)

Nous recherchons : Profil technique – Expérience commerciale – Sociable, participatif, humble

La Société : Beton de la Lomme (http://www.betondelalomme.be/fr/) est une société familiale renommée dans son secteur depuis plus de 60 ans. Elle emploie actuellement 60 personnes. Nous sommes présents dans des secteurs variés tels que la construction, le génie civil, les abords, l'agriculture, etc. L'entreprise doit son succès à une équipe qualifiée et enthousiaste qui garantit un support qualitatif et professionnel à ses clients.

Votre fonction :

- En votre qualité de technico-commercial(e) vous assurez le suivi complet des demandes de prix.
- Vous assurez le bon suivi des commandes en coordonnant les stocks, la production et les désirs du client.
- Vous formulez des conseils et des propositions techniques adaptés aux problèmes qui vous sont posés.
- Vous fournissez des conseils pratiques pour la mise en œuvre de nos produits par le client.
- Vous participez aux foires commerciales choisies. Cela peut aller de l'organisation à la prestation commerciale durant l'événement.
- Vous êtes en charge de la prospection de nouveaux marchés et clients.
- Vous entretenez et améliorez les relations commerciales avec les clients existants.

Votre profil :

- Vous êtes expérimenté(e) dans une fonction similaire ou avez un diplôme d'Ingénieur(e) industriel(le) ou Bachelier(ère) (l'option construction est un atout)
- En votre qualité de technico-commercial(e), la connaissance du néerlandais est un plus.
- Vous avez le sens du commerce (vous gérez de nombreux contacts téléphoniques et ou entrevues avec les clients) et maitrisez l'outil informatique (Excel, Word, Outlook, DAO, etc).
- Vous êtes dynamique, entreprenant(e) et travailleur(euse).

Notre offre :

Nous vous proposons un poste vous permettant de relever de nouveaux défis dans une entreprise renommée dans son secteur d'activité, où le bien-être des personnes est une priorité.

- Un contrat à temps plein à durée indéterminée.
- Une rémunération attrayante en fonction de vos compétences et expériences.
- Des avantages extra-légaux

- Les formations nécessaires à votre intégration et à votre développement professionnel
- Une fonction clé et reconnue comme telle au sein de l'entreprise
- Un défi à relever avec l'ensemble de l'équipe pour poursuivre le développement de l'entreprise.
- Une ambiance de travail motivante, au sein d'une équipe engagée et avec le support de collègues ayant une grande expérience technique.
- Un cadre de travail agréable et d'accès aisé (zoning de Rochefort)

Intéressé(e) par cette offre ?

Envoyez sans tarder votre CV et votre lettre de motivation par email à l'adresse suivante :

recrutement@betondelalomme.be